



Juli 2012

Update cijfers extreme groeiers in Vlaanderen

Evolutie extreme groeiers periode 2004-2007

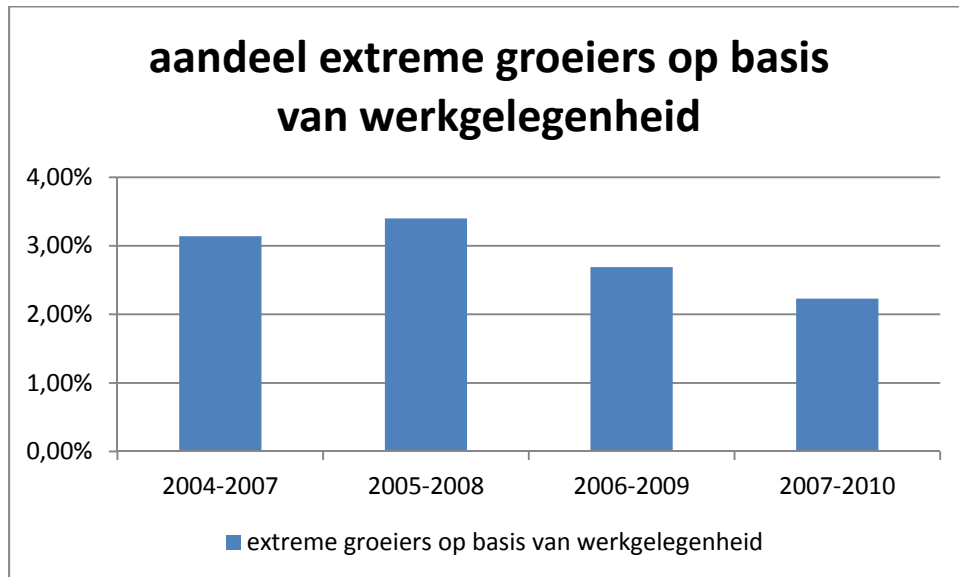
Vanuit een beleidsstandpunt is het verkrijgen en verankeren van meer en meer succesvolle groeiondernemingen een must aangezien extreme groeiers als kleine groep verantwoordelijk zijn voor een disproportioneel groot aandeel in de werkgelegenheidscreatie. Ze zorgen bovendien ook voor een zekere vernieuwing van de markt en zijn competitief met buitenlandse ondernemingen, wat leidt tot een hoger exportpotentieel.

Het Vlaamse beleid gericht op extreme groeiers, de Vlaamse “Gazellesprong”, bevindt zich momenteel in haar ontwikkelingsfase, maar om toekomstige beleidsevaluatie te vereenvoudigen werd reeds gestart met het in kaart brengen van het aandeel en de impact van extreme groeiers in Vlaanderen.

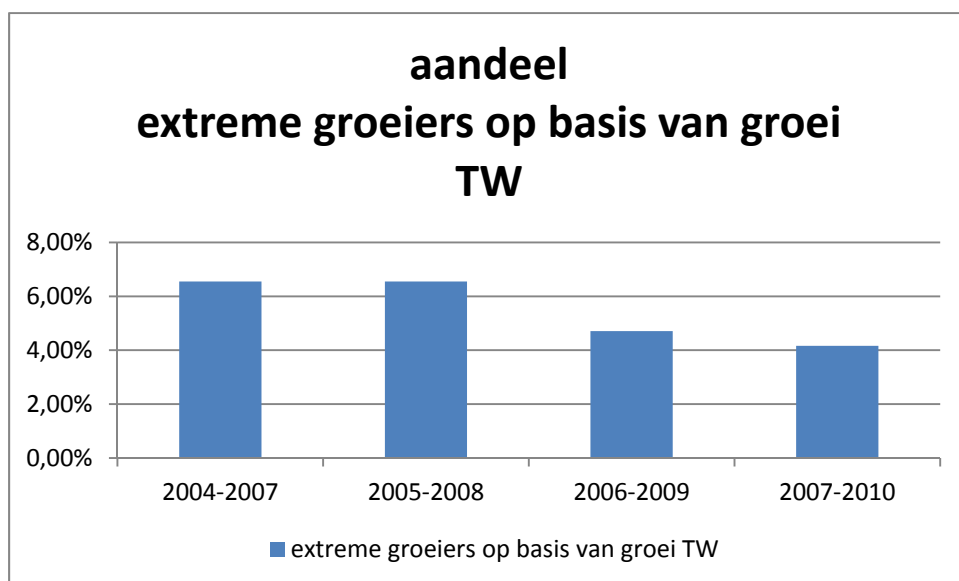
De gebruikte data werd getrokken uit de BEL-First databank. Alle Vlaamse ondernemingen met beschikbare gegevens betreffende tewerkstelling en toegevoegde waarde over een periode van 7 jaar (2004-2010) werden opgenomen. Er werd geen leeftijdscriterium gehanteerd, maar er werd wel een minimum aanvangsgrootte aangewend van 10 VTE's aan het begin van elke beschouwde vierjarige periode. Afhankelijk van de periode kwamen tussen 12000 en 16000 ondernemingen in aanmerking.

Aandeel extreme groeiers binnen de steekproef

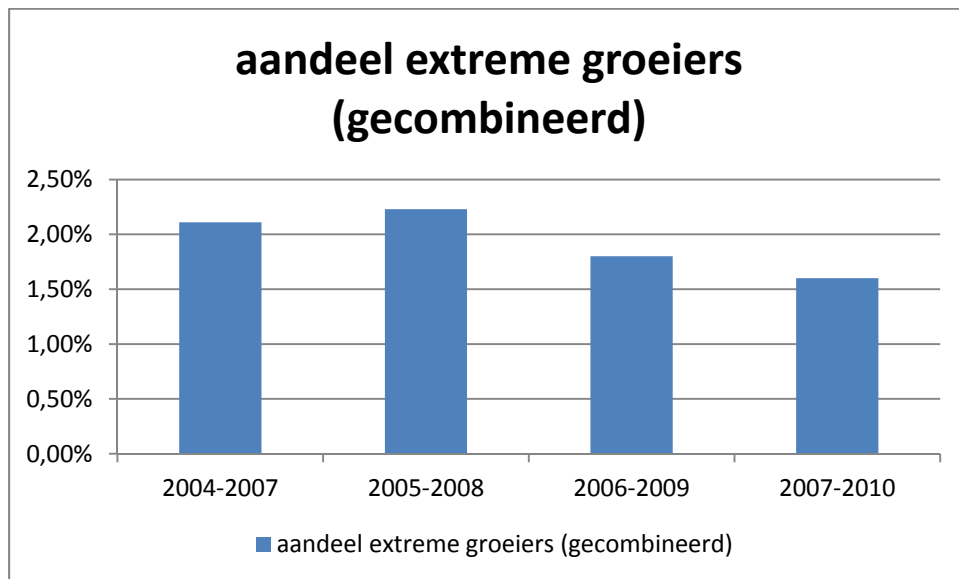
Extreme groeiers werden in dit werk op drie manieren gedefinieerd. Extreme groeiers zijn deze ondernemingen die over een periode van 4 opeenvolgende jaren een verdubbeling kenden in respectievelijk het aantal tewerkgestelde VTE's, de gecreëerde toegevoegde waarde of een verdubbeling binnen beide criteria.



Het aandeel extreme groeiers op basis van werkgelegenheid lag voor de aanvang van de crisis rond de 3%. Vanaf 2008 kenden we, onder invloed van de crisis, een daling in extreme groeiers naar een aandeel van 2,2% in 2010.



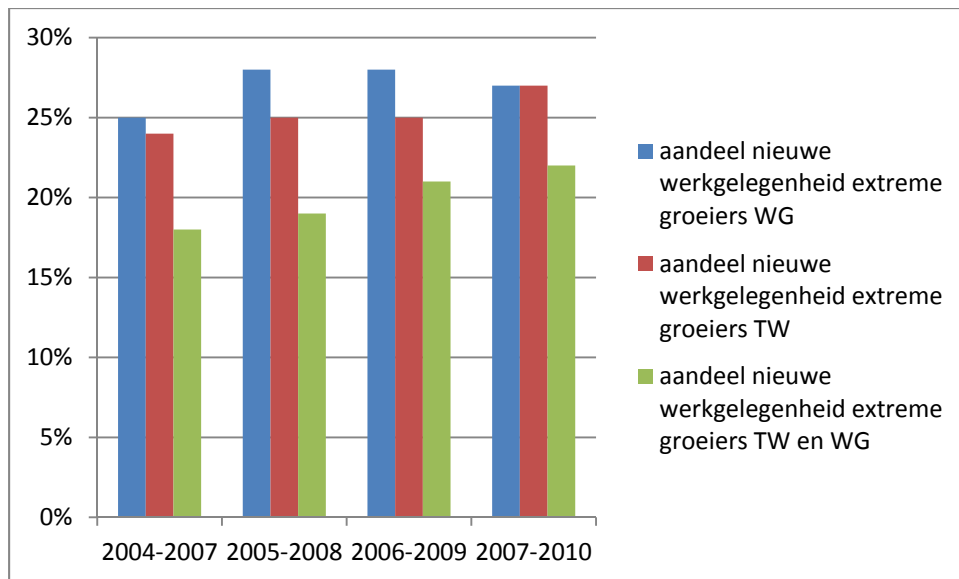
We kunnen een gelijkaardige evolutie opmerken wanneer gekeken wordt naar de extreme groeiers op basis van toegevoegde waarde en het gemengde criterium. Voor de aanvang van de crisis lag het aandeel van extreme groeiers op basis van toegevoegde waarde rond ongeveer 6%, met een daling vanaf 2008 naar 4% in 2010; voor het gecombineerde criterium lag dit rond 2%, met een daling naar 1,5% in 2010 onder invloed van de crisis.



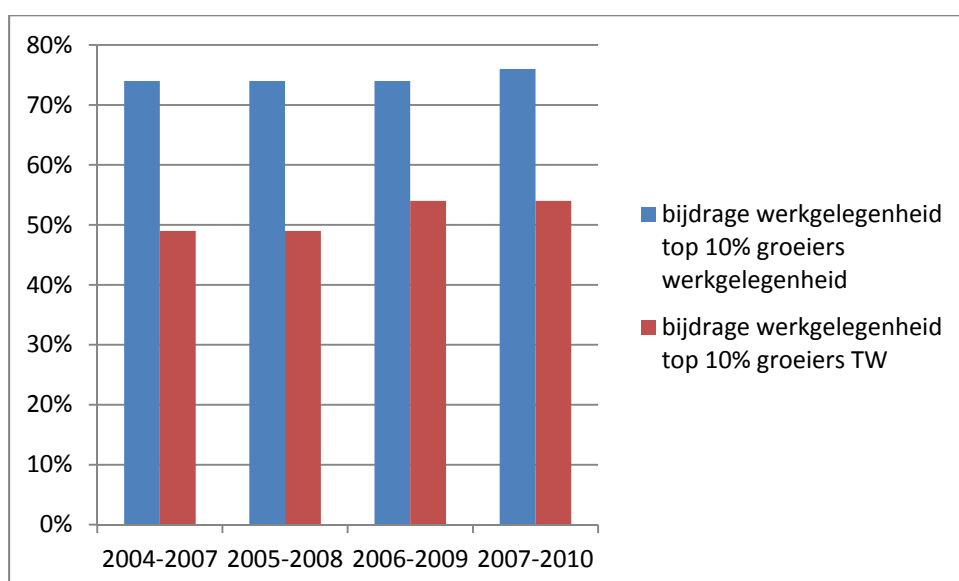
Impact extreme groeiers op werkgelegenheidscreatie

Onafhankelijk van de gebruikte definitie kan men stellen dat het aandeel in de werkgelegenheid van de extreme groeiers disproportioneel groot is, in vergelijking met hun aandeel in de steekproef. Extreme groeiers in werkgelegenheid waren in 2007 met hun 3% aandeel verantwoordelijk voor 25% van de nieuw gecreëerde VTE's. Naarmate de crisis evolueerde en het aandeel extreme groeiers op basis van werkgelegenheid daalde, steeg hun relatief aandeel in nieuwe VTE's naar 28% in 2008 en 2009 en ongeveer 27% in 2010.

Een gelijkaardige evolutie ontdekken we voor de andere definities van extreme groeiers, dan wel iets meer uitgesproken voor het extreme groeiers in zowel werkgelegenheid als in toegevoegde waarde.



Om bovenstaande cijfers te kaderen werd naar de bijdrage in nieuwe werkgelegenheid gekeken van de top 10% groeiers in werkgelegenheid en toegevoegde waarde. Ook hier komt naar voren dat een relatief klein aandeel van de Vlaamse ondernemingen verantwoordelijk is voor een disproportioneel groot aandeel in de werkgelegenheidscreatie. De top 10% groeiers in werkgelegenheid zijn verantwoordelijk voor ongeveer 75% van de nieuwe VTE's, de top 10% groeiers wat betreft toegevoegde waarde zijn verantwoordelijk voor ongeveer 50% van de nieuwe VTE's. Bij deze laatste is hun aandeel tijdens de crisis gestegen van 49% in 2007, naar 54% in 2010.



Een andere belangrijke evolutie, hoogst waarschijnlijk toe te schrijven aan de financieel-economische crisis, die het belang van extreme groeiers in de economie onderschrijft, wordt weergegeven op onderstaande tabel. Hierin worden de nieuwe VTE's binnen de dataset geplaatst tegenover de verdwenen werkgelegenheid. Hierdoor krijgt men een zicht op de netto-jobcreatie van de (bestaande¹) ondernemingen.

	nieuwe werkgelegenheid	verdwenen werkgelegenheid	netto jobcreatie
2007-2010	100%	93%	7%
2006-2009	100%	79%	21%
2005-2008	100%	50%	50%
2004-2007	100%	49%	51%

Voor de periode 2004-2007 ging ongeveer de helft van de nieuw gecreëerde VTE's (waar de extreme groeiers disproportioneel aan bijdroegen) verloren bij andere ondernemingen. Dit percentage steeg naar 79% voor 2006-2009 en zelfs naar 93% voor de laatst beschouwde periode. De netto-jobcreatie binnen de dataset daalde van 51% in naar 7%. Dit benadrukt nogmaals het enorme belang van de extreme groeiers. Als zeer kleine groep van ondernemingen zijn zij belangrijk voor een disproportioneel aandeel in de jobcreatie en hun relatieve belang nam toe naarmate de crisis verder evolueerde. Meer dan de gemiddelde Vlaamse onderneming zijn zij verantwoordelijk voor het creëren en het in stand houden van werkgelegenheid.

¹ De jobcreatie door starters werd niet opgenomen in de dataset, maar er kan verwacht worden dat een gelijkaardige trend, eventueel nog versterkt, ook gevonden zal worden indien dit het geval zou zijn geweest.